

BAN Bologna: un Servizio Innovativo per le Start-up



**La Regione Emilia Romagna è:
un territorio ricco di iniziative imprenditoriali e un
buon vivaio di idee innovative che incontrano
spesso difficoltà nel reperire capitali finanziari**

In particolare nelle fasi di:

- **seed capital (fase iniziale);**
- **start-up capital (fase di avvio);**
- **early stage capital (fase di primo sviluppo).**



A causa di:

- **garanzie richieste dalle banche**
- **elevate commissioni bancarie**
- **alti tassi di interessi passivi praticati**

Perché BAN Bologna?

In questo contesto la rete dei business angels è un supporto alla nascita di nuove idee imprenditoriali, allo sviluppo di start-up ed early stage attraverso la valorizzazione e la promozione di:

- strumenti di finanza innovativa
- attività di mentoring

Quando nasce?

**Nel maggio 2001 è stata costituita
BAN BOLOGNA
una rete regionale fra
investitori informali e imprese**

BAN Bologna è associata:

IBAN - Associazione Italiana Investitori Informali in Rete

EBAN - Associazione Europea Investitori Informali in Rete

Da chi è composta BAN Bologna?

CITTA' METROPOLITANA

ConfCommercio Imprese per l'Italia – Ascom Bologna –

Associazione dei Commercianti degli Operatori Turistici e dei Servizi della provincia di Bologna

ASTER - **Scienza Tecnologia Impresa**

CONFARTIGIANATO Bologna

LEGACOOP Bologna

UNINDUSTRIA Bologna– **Associazione degli Industriali della provincia di Bologna**

La rete dei Business Angels si rivolge a:

Portatori di idee imprenditoriali e Neo imprenditori

- che non possiedono sufficiente liquidità o accesso a fonti di finanziamento;
- che hanno limitate garanzie reali da fornire alle banche;
- che possiedono scarse conoscenze manageriali;
- che necessitano di un'attività di mentoring.

La rete dei Business Angels si rivolge a: Business Angels ovvero “investitori privati informali”

Chi sono?

possono essere Manager, Imprenditori o Consulenti

Cosa Possiedono:

- **Una discreta propensione al rischio;**
- **La disponibilità di tempo;**
- **Capacità di investimento;**
- **Buone conoscenze tecnico-operative del settore in cui investono;**
- **Una solida capacità gestionale;**
- **Una buona rete di conoscenze.**

Quali obiettivi hanno?

- **Possibilità di investimenti alternativi;**
- **Reinserimento nel mondo imprenditoriale;**
- **Spendersi per attività di Mentoring.**

L'intervento di un Business Angel:

- è un intervento attivo e i Business Angels investono mediamente dai 25.000 € ai 250.000 €
- I settori che il Business Angel privilegia sono:
 - ✓ ICT
 - ✓ Elettronica
 - ✓ Biomedicale
 - ✓ Industria
 - ✓ Energia

Principali differenze

Business Angels

Fondi di capitale di rischio

Caratteristiche personali

Imprenditori/manager

Analisti finanziari

Capitale investito

Capitale personale

Denaro investitori fondo

Imprese finanziate

Start up forte potenziale di crescita

Grandi imprese in sviluppo

Due diligence

Basata sull'esperienza, basso costo

Molto formale e costosa

Prossimità geografica

Importante

Meno importante

Tipo di contratto utilizzato

Strutture di deals semplici

Più complesso e esigente

10 vantaggi nell'investimento di un Business Angel

1. Investimenti più ridotti
2. Investono in start-up senza chiedere redditi certi
3. Investono in tutti i settori di attività in crescita
4. Sono più flessibili nelle prese di decisione rispetto ai fondi
5. La raccolta fondi non implica elevati costi
6. Oltre al capitale apportano conoscenze
7. Sono geograficamente più distribuiti
8. Apportano un effetto leva su altre fonti di finanziamento
9. Possono offrire una garanzia per un prestito
10. Non sono contrari a finanziare le tecnologie più diverse

Come opera BAN Bologna

Il network regionale favorisce la nascita di start-up attraverso l'incontro tra:

Imprenditori
che necessitano
di capitale di
finanziamento e
di competenze
manageriali



Business Angels
che offrono i
capitali ed il
proprio supporto
manageriale

Cosa fa BAN Bologna?

- Assiste allo sviluppo del progetto imprenditoriale
- Funge da facilitatore, favorendo l'incontro tra la domanda e l'offerta di capitale di rischio

Come:

- selezionando i progetti imprenditoriali;
- identificando i business angels;
- mettendo in contatto i business angels e gli imprenditori.

**Come avviene l'incontro tra
domanda ed offerta?**

**BAN Bologna avvia un
processo di matching
diviso in quattro fasi**

Prima fase:

**Contatto di BAN Bologna
con il Proponente**

**Contatto di BAN Bologna
con il Business Angel**

Seconda fase:

**Identificazione delle priorità d'investimento
dei business angels contattati;**

- Pre-screening delle proposte imprenditoriali.**

Terza fase:

Selezione dei progetti imprenditoriali

**Il Nucleo di valutazione individua
le idee che saranno presentate nel
“Forum degli Investimenti”**

Quarta fase:

Organizzazione del Forum degli Investimenti

- **Contatto diretto tra i proponenti le idee imprenditoriali ed i business angels**

Formalizzazione del rapporto Imprenditore/Business Angel

Attraverso la redazione e la stipulazione del contratto, che fisserà anche le modalità ed i tempi di uscita del Business Angel dall'operazione.

Gli ostacoli culturali nella scelta di operare con la rete dei Business Angels

Il punto di vista dell'imprenditore:

- timore di perdere l'esclusività dell'idea imprenditoriale;
- pericolo di eccessiva "intrusione" nel business;
- paura di perdere il controllo della propria impresa e l'indipendenza gestionale.



Impresa chiusa a "riccio"

Gli ostacoli culturali nella scelta di operare con la rete dei Business Angels

Il punto di vista dell'investitore privato:

- la paura di non poter manovrare il capitale investito;
- la diffidenza nei confronti dell'imprenditore e della sua affidabilità;
- rischio di non poter assicurare sufficiente seguito alla necessità di risorse finanziarie.

BAN Bologna oggi

- 450 progetti e 75 business angels hanno transitato su BAN Bologna;
- 96 progetti selezionati;
- 55 progetti imprenditoriali accreditati;
- 53 business angels accreditati;
- 60 presentazioni pubbliche;
- 5 matrimoni realizzati;
- 1 exit realizzata;
- . . . diversi contatti in corso . . .

Grazie per l'attenzione



V. Benedetto XIV, 3 - 40125 Bologna
Tel. 051 6598166 Fax 051 6598432
banbologna@provincia.bologna.it
www.banbologna.it